

Ausgründungen aus der Hochschule

Claas Junghans

Schulz Junghans Patentanwälte PartGmbB, Berlin

September/Oktober 2020

Wer bin ich?

- Chemie TU Berlin / FB Grundlagenmedizin FU Berlin
- Mologen AG 1997-2003 (COO)
- Crystax / Uni Barcelona 2004-2006
- Mittepatent.de seit 2009

Fragen, die ich mir gerne früher gestellt hätte

- Fragen an mich: passt das Format für mich?
- Fragen an das Team: sind wir die richtigen füreinander, für das Projekt?
- Fragen an das Projekt: hat das eine Chance?
- Fragen an die Welt: wie geht das?

Fragen an mich selbst

- Wie gut komme ich mit Unsicherheit klar?
- Wie gut komme ich in Teams klar?
- Bin ich bereit, Fehler zu machen, zu erkennen, zuzugeben und zu verbessern?

Fragen an das Team

- Können wir zusammen arbeiten?
- Können wir zusammen lachen?
- Sind wir divers genug?
- Haben wir alle nötigen Kompetenzen?

- Haben alle ein gemeinsames Verständnis für die finanziellen und zeitlichen Härten, die kommen könnten?

Erste Aufgaben für das Team

- Mission / Vision!
- Geschäftsplan: keine Formalität, sondern ein lebendes Dokument

Fragen an das Projekt

- Stimmt die Thermodynamik (kann das jemals funktionieren)
- Stimmt die Kinetik (bringt mein Plan mich da hin, wo es funktioniert)
- Stimmen die Grundannahmen größenordnungsmäßig?
Wie kann ich das testen?
- Wie kann ich auf dem kürzesten Weg zeigen, dass es nicht klappt?
- Wer macht das auch, und warum machen wir es besser?

Fragen an die Welt: Rechtsform

- Angepasst an Geschäftsart, Risiken, Finanzierungsweg
- Schwierige Konstrukte erst, wenn sie notwendig sind
- Berater müssen Geld kosten
 - Kurze Zeit der reduzierten Kosten (Gründernetzwerke der Hochschulen, regionale Gründerzentren)
 - Keine riesigen Büros, eher Boutiquen
 - Bewusstsein dafür, dass hier verkauft wird

Fragen an die Welt: Intellectual Property (IP)

- Erstes Thema Firmenname: verletzt der Markenrechte?
- Markenschutz für eigene Firma, Produkte
 - Erst wenn notwendig
 - Im ganzen Territorium, in dem operiert wird
- Patente wichtige Fragestellung bei technischen Projekten
 - Patente der anderen (FTO)
 - Eigene Patente sinnvoll?
 - Ggf. Lizenz der Universität verhandeln

IP an Hochschulen

Erfinder an Hochschulen fallen unter § 42 ArbNErfG

- Hochschule meldet an und bezahlt Anmeldung
- Gründer verhandeln Option auf exklusiven Lizenzvertrag
- Mein Rat: KEINE Übertragung des IP
- Früh Term-Sheet auf Option verhandeln
- „marktgerechte“ Konditionen
- Lizenzgebühr kann 1-3 Jahre ausgesetzt werden
- Übernahme künftiger IP-Kosten
- Ggf. Beteiligung?
- „Getting to Yes“ (Fisher & Ury) 12€ unbedingt lesen!!!

Fragen an die Welt: Buchhaltung, Steuer, Büro

- So früh wie möglich: Büroassistentenz
- Prozesse standardisieren, aufschreiben
- Nicht das Rad neu erfinden: Günter Falzin lesen!
Teekampagne, Waschkampagne und viele mehr
- In VC-finanzierten Unternehmen ist eine gute KontrollerIn die wichtigste Person
- StudentInnen oder altgediente Sekretärinnen:
know-how eintragen, hinterfragen

mittepatent.de

junghans@mittepatent.de

0163 566 8586

+49 30 20 21 54 20